

ARISTO
интерьерные
решения

Интерьерные решения ARISTO



Лучшее решение для бизнеса
Лучшее решение для потребителя



Реализация жилого пространства на основе продукции ARISTO



Интерьерные решения ARISTO

2011

ARISTO делает отличный профиль для раздвижных дверей-купе – мы можем показать больше возможностей.

2012

Мы создали формат салона и показали нашим клиентам как можно презентовать отличный продукт. Партнерская программа по франчайзингу пользуется популярностью у наших клиентов и привлекает новичков. Качественная продукция и отличная «упаковка» – вот, что было нужно. Новое представление идеальной системы хранения – гардеробной системы ARISTO перевернуло сознание многих партнеров: мало просто показать, нужно показать красиво и интересно.

2015

Открыто более 100 салонов «Мебельное ателье ARISTO» по всей стране. Мы показали совершенно новый подход к дверям-купе. Двери ARISTO в классическом стиле – новая веха в истории компании.

2017

Салоны по франчайзингу теперь работают с большим ассортиментом продукции ARISTO: гардеробная система, двери раздвижные и подвесные, система дверей NOVA, двери классических коллекций. Мы готовы предложить больше.

2019

Покупатели приходят в салоны ARISTO по рекомендациям. Компания может предложить большое количество дизайнерских решений по системам хранения, шкафам-купе, мебели и дверям в классическом и современном стилях. Мы производим изделия по индивидуальным размерам, все, что мы делаем уникально для каждого заказчика. Нам нравится следовать за трендами и предлагать инновации. Мы готовы к новому формату франчайзинга – Интерьерные решения ARISTO.

Интерьерные решения ARISTO



ИСТОРИЯ

Желание иметь собственный бизнес, рано или поздно, появляется у каждого. В теории, все просто: человек становится сам себе начальником, он знает, что лучше продать, где выгоднее купить, и как правильно предлагать. Достаточно иметь стартовый капитал и можно начинать строить свое дело.

Однако, зачастую, на практике бизнесмен сталкивается с серьезными проблемами, начиная от выбора неправильного товара и заканчивая незнанием и непониманием массы бизнес-процессов, без которых успех своего дела невозможен.

Бизнес по франчайзингу – это набор отработанных стандартов, схем товаров, услуг и бизнес-процессов, которые, если не полностью, то максимально обезопасят бизнесмена и дадут проверенные инструменты для успеха.

Выбирая франшизу, необходимо, в первую очередь, оценивать рынок, на котором она работает.

На сегодняшний день, конъюнктура мебельного рынка весьма непростая. Для успешного бизнеса требуются новые нестандартные и свежие решения. Именно это и предлагает франшиза ARISTO.



Салон Интерьерные решения ARISTO, г. Краснодар

Руководствуясь этими принципами, ARISTO предлагает Вам не просто сотрудничество. Мы предлагаем путь, идя по которому Вы будете развиваться как бизнесмен нового времени, а Ваш успех будет лишь началом нового этапа.

Имея 18-летний опыт производства и пройдя путь проб и ошибок в организации розничных салонов, мы четко приняли для себя 4 принципа ведения бизнеса, которые и предлагаем нашим партнерам через франшизу ARISTO:

- 1 В современном мире, на продукции в ценовом диапазоне «эконом», заработать нельзя. Именно поэтому наши франшизные салоны позиционируются в сегменте средний плюс и премиум.
- 2 Многим клиентам, приходящим в мебельный салон, нужна не просто мебель, им нужно интерьерное решение. ARISTO производит мебель, двери, гардеробные системы, стеновые панели и предлагает покупателю не просто товар, а решение его интерьерного вопроса. В итоге клиент получает качественное предложение и отличную продукцию, а наш партнер – выручку за комплекс товаров.
- 3 Обучение персонала должно быть не одноразовым, а постоянным, повышая квалификацию дизайнеров-консультантов как по продукту, так и по технике продаж. ARISTO обучает Ваших сотрудников, как на больших тренингах в собственных учебных центрах, так и с помощью регулярных вебинаров по скайпу, а также выезжая в регионы.
- 4 Конкурировать не только качеством, ценой и квалификацией продавцов, но и эмпатией бизнеса к потребителю. Сегодня, чтобы покупатель остался доволен, вернулся сам и привел других, нужно не просто продать самый лучший товар клиенту. Необходимо понять и проникнуться проблемой потребителя, предложить самые разные варианты ее решения и, в итоге, войти в доверительные отношения с ним. Это и есть эмпатия – конкурентное преимущество современности.

ФРАНШИЗА



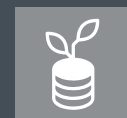
Формат
Фирменный салон в ТЦ, либо в здании с отдельным входом



Метраж
Торговая площадь от 50 м²



Инвестиции
От 1 500 000 рублей



Возврат инвестиций
12 месяцев



Персонал салона
Три менеджера – дизайнера



Роялти и паушальный взнос
Отсутствие роялти и паушального взноса



Ценовое регулирование
Единые розничные цены по всей России, отсутствие демпинга



Бесплатная тех. поддержка
Технолог ARISTO поможет при конструировании мебели



Высокая торговая наценка
Торговая наценка до 100%
Маржинальность до 50%



Бесплатный дизайн проект
Дизайн проект салона, выставочных образцов и монтажный план



Программное обеспечение
Дизайнерская программа и CRM



Обучение персонала
Регулярное, бесплатное обучение персонала в тренинг – центре в Москве, на местах и дистанционно на платформе Pruffme, бесплатный шеф монтаж в салоне.



Маркетинговое продвижение новых салонов через мероприятия с розничными клиентами, с дизайнерами интерьера и в online среде. Бесплатная поддержка отделом маркетинга и рекламы ARISTO



Размещение
Размещение на федеральном сайте ARISTO



Салон Интерьерные решения ARISTO,
г. Екатеринбург



Салон Интерьерные решения ARISTO,
г. Ростов на Дону

БИЗНЕС АРИСТО

1
ДЕНЬ



Заявка на франшизу

Оставьте заявку на франшизу на нашем сайте или позвоните нам в офис. Персональный менеджер организует Вам бизнес ARISTO



Получение экспликации помещения

А также помощь в поиске помещения под салон



Разработка дизайн проекта Вашего салона

Мы предоставляем дизайн проект, монтажный план, а также список рекомендуемых материалов для ремонта



10
ДЕНЬ



Подписание договора

И Положения о правилах работы Производителя и Партнера ARISTO



Заказ на выставочные образцы

Производство – один месяц



Ремонт помещения

Согласно предоставленным монтажным планам и рекомендуемым материалам

40
ДЕНЬ



Обучение персонала Вашего салона

Индивидуальные программы по повышению квалификации персонала и повышению продаж



Совместный шеф монтаж

Производим монтаж изготовленных выставочных образцов в салоне в течение 5 дней



Техническое открытие салона

Проводим техническое открытие салона. Интегрируем IT на рабочие компьютеры. Установка специальной дизайнерской программы ARISTO и CRM



Сертификация ТТ

По итогу технического открытия, сертифицируем салон, размещаем на официальный сайт ARISTO



Торжественное открытие салона

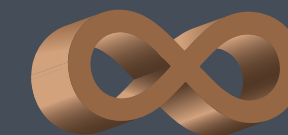
Проведение комплекса мероприятий с дизайнерами и розничными клиентами

45
ДЕНЬ



Поддержка продаж

Федеральные и индивидуальные программы по повышению квалификации персонала и повышению продаж. Маркетинговое сопровождение





Реализация жилого пространства на основе продукции ARISTO



Реализация жилого пространства на основе продукции ARISTO



Салон Интерьерные решения ARISTO, г. Краснодар



Салон Интерьерные решения ARISTO, г. Кемерово



Салон Интерьерные решения ARISTO, г. Кемерово



Салон Интерьерные решения ARISTO, г. Краснодар

Плискин Юрий
Директор по франчайзингу ARISTO

+7 495 504-37-41, доб.1888
+ 7 916 847-40-59

© aristo_expert
www.aristo.expert

© aristo.russia
www.aristo.ru

